

## アリバ e-調達ソリューション

### Ariba® Sourcing™ Solution

全社にわたってコストを削減し、その削減効果を社内に定着させていくためには戦略的な調達コスト削減の取り組みが必要です。ただ単にサプライヤを見つけて、購入価格を決めるだけでは十分ではありません。コスト削減の可能性のある商材を特定し、サプライヤ選定プロセスの定義・実行を行い、サプライヤとの交渉に基づいた契約を作成することによって、コスト削減の可能性を実際の削減高に変えていくことができます。

また、調達部門の担当者は事務処理に追われるのではなく、調達によるコスト削減効果を算定し、削減結果を評価する戦略的な業務にシフトしていくべきです。調達を戦略的に実施することでサプライチェーンのコストや品質、パフォーマンスを改善することが可能ですが、現状では急速なグローバル化や燃料・商材コストの高騰、厳しい供給市場の中で、多くの企業が調達コスト削減を達成できずにいます。アリバは、シリコンバレーを本拠地として、高度なテクノロジーと調達戦略や商材に関する専門知識をサービスとして提供し、お客様の調達業務の改革とコスト削減を支援します。

#### ソリューションのメリット

アリバe-調達パッケージは、使いやすいウェブベースのソリューションです。

- 最終利益の改善
- 短期間にコスト削減が可能
- グローバルな供給市場を活用
- プロセスのベストプラクティスの利用
- 調達プロセスの最適化
- 新規サプライヤの発掘
- 最大限のコスト削減の実現
- 調達業務の可視化と管理
- 商材の知識情報を継続的に保存
- 継続的な調達評価指標と改善策

アリバの  
調達  
ソリューション

※ Copyright© 2009 Ariba, Inc. All rights reserved.

※ アリバは、SAS 70 Type IIIに認定されています(ホスティング機能)。

※ アリバのアプリケーションは、Webtrustの認定も受けています。

※ Webtrustは、米国公認会計士協会(AICPA)とカナダ公認会計士協会(CICA)が共同開発したe-コマースの厳しい認定サービスです。

# アリバ e-調達ソリューション

Ariba® Sourcing™ Solution

Ariba Spend Management

ソリューションパッケージ

## アリバ e-調達ソリューションパッケージ

お客様のご予算、ご要望に合わせて選択してご利用いただけます。

	パッケージ名	タイプ	内容
コスト削減	①ソーシングトライアル	単発	トライアル リバースオークション(成功報酬型)
	②ソーシング ベーシック	年間	サプライヤ調査 + 電子見積 + リバースオークション
	③ソーシング ベーシック プラス	年間	②ソーシング ベーシック + サポートサービス
コスト管理	④ソーシング アドバンス	年間	②ソーシング ベーシック + 調達プロセス管理 + 契約管理
	⑤ソーシング アドバンス プラス	年間	④ソーシング アドバンス + サプライヤ管理
サプライヤ調査	⑥サプライヤサーチ	単発	低コスト国からのグローバルサプライヤ調達(LCCS*)

\* LCCS: Low Cost Country Sourcing

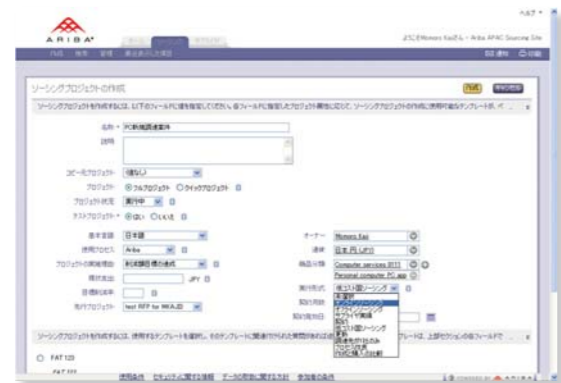
ソリューション概要

アリバのe-調達ソリューションは、企業の最終利益を短期間に改善し、コスト削減効果を継続して展開させていくためのソリューションです。

- 調達戦略の策定** コスト削減機会の発見。市場情報を評価し、正確な情報に基づいた調達戦略を策定
- 調達と交渉** サプライヤの発掘と評価、優位な契約交渉、最適な落札分配、プロジェクトのコラボレーション促進、プロセスの標準化及び調達ライフサイクルの総合管理
- 監視と管理** サプライヤとの契約内容を迅速に社内展開。コスト削減結果及びサプライヤの実績評価を管理

ソリューションメリット

- スピード**
  - 手作業からオンライン調達に移行することで、短期にROI(投資対効果)を回収し、企業利益を大幅に改善
  - オンデマンドモデルのソリューションは、短期間で本稼働させることが可能
- 継続性**
  - 全ての調達業務にわたり、プロセスの見える化と評価指標を提供し、継続的な利益改善を実現
  - アリバの持つ商材の専門知識と業界のベストプラクティスを取り入れて調達業務プロセスを最適化
  - 柔軟な導入オプションによりユーザー使用率を向上させ、変更の設定も簡単に対応
- 幅広いカバレッジ**
  - グローバル展開——グローバルに拠点を持ち、多言語、多通貨にも対応可能
  - 広範囲なソリューション——調達、購買から支払いまでの一連の業務をカバーした機能を幅広い商材知識と組み合わせて利用可能



■調達案件概要の入力画面イメージ  
案件の概要を入力/選択する事により当該プロセスが自動的に設定されます。



■プロジェクトオーバービュー画面イメージ  
調達案件プロセスに関連するドキュメント・関連部署などが自動的に設定されます。

主な機能

### RFXの作成と管理

- アリバ・サプライヤ・ネットワークを経由してサプライヤの検索が可能な統合公開RFX
- HTMLコンテンツの書式設定
- 特許取得済みの競争入札、時間管理オプション
- Excel入札およびサプライヤプロフィールの自動更新が可能なサプライヤ応答管理
- コミュニケーションとメッセージング
- グローバル対応、多言語、多通貨機能
- チーム採点、スコアリング
- 調達ライブラリ
- 文書リポジトリ
- トータルコストとフォワード オークション
- タッチ オークション イベント
- 非公開封筒入札
- 基本的なレポート作成
- 他社システムとの統合
- マトリックスおよび段階的価格設定
- 入札最適化および意思決定サポート
- バイヤー・サプライヤ バンドルなどの柔軟なサプライヤ入札オプション

### カテゴリ管理

- プロジェクト管理
- ワークフロー
- 文書管理
- 知識情報管理
- リソース管理
- 調達分析とレポート作成
- Webサービスおよびファイル チャネルを使った他社システムとの統合

### サプライヤ実績管理(オプション)

- ベストプラクティスのSPMテンプレートが使えるコラボレーティブな作業スペース
- スコアカードの作成、維持管理ツール
- 設定変更可能なKIPライブラリを内蔵
- 定性的フィードバックを回収する調査
- 導入後すぐに使える分析テンプレート
- パフォーマンス目標

### コスト削減パイプラインと追跡管理(オプション) アリバの専門サービスを統合したカテゴリプレイブック(オプション)

オプションサービス

グローバルにご利用いただけるサービスや入札に関する戦略的ガイダンス、タスクの実行など、バイヤーの負担を軽減するオプションサービスも提供しています。

- ベーシック製品サポート - お客様からの質問に回答し、操作や機能に関してサポート
- サイト運用管理 - 運用管理タスクを実行
- イベント日管理 - 代理入札サービスなど、オンライン調達プロジェクトの実行業務をサポート
- 調達サポートデスク - 調達に関する専門知識をもとにベストプラクティスのガイダンスを提供

**投資効果の早期回収と社内展開を促進する専門サービス**

ソフトウェアは、企業に多くのメリットをもたらしますが、コストを最大限に削減し、調達業務の効率化を図るためには、商材の専門知識や高い実績も不可欠です。アリバは、ユーザの使用率を促進し、お客様のコスト削減目標の早期達成及び調達プロセス改善のためのサービスを提供しています。

### 短期導入

アリバの短期導入サービスを利用すると数週間で本稼働することができます。また、標準テンプレートの使用やお客様特有の業務プロセスに合わせた設定変更など、幅広い導入オプションから選択していただくことが可能です。高いセキュリティや拡張性のあるネットワーク環境でソリューションをご利用いただくことで、面倒な導入作業やメンテナンス、特別なハードウェアの準備などの必要がありません。

### バイヤー・サプライヤトレーニング

アリバ e-調達パッケージでは、全ての入札のライフサイクルにわたってバイヤーとサプライヤをサポートするウェブ形式のトレーニング・チュートリアルとクラスルーム形式のトレーニングを組み合わせてご利用いただけます。