



アリバ 契約管理ソリューション

Ariba® Contract Management Solution

厳しい経済状況や競争が激化するグローバル市場において、契約管理を自動化することは、企業の財務業績やリスク管理、企業コンプライアンスに大きな影響を与えます。財務部門や法務部門にとっては危機管理のための契約管理が求められ、また、営業部門にとっては業務の効率化と利益の最適化を目的とし、さらに購買部門にとってはコスト削減による利益改善のための効果的な契約管理が求められています。

各業務において重要であるにも関わらず、多くの企業では、契約の情報やプロセスを営業や購買などの現場で十分に活用できていません。不透明な契約情報、社内規定外の契約、売上の減少、知的財産権の喪失、契約外購買、契約ごとに異なる法律用語、長い承認サイクル、監査証拠の欠如などの企業課題を抱えています。つまり、契約業務プロセスの管理能力がなければ、企業が犯す法令違反のリスクも高くなってきます。

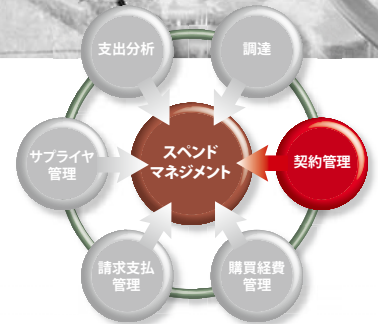
アリバ契約管理ソリューションは、契約管理プロセスを自動化して業務を効率化し、契約ポートフォリオの価値を社内でも有効活用することで、企業の利益性を改善し、法規制へのコンプライアンス確立を支援します。

ソリューション概要

アリバ契約管理ソリューションは、法務、財務、営業、購買の各業務プロセスを戦略的に統合する役割を果たし、締結された契約内容の有効活用とコンプライアンス確立を支援します。このソリューションは、次の4つの主要コンポーネントで構成されています。

●**契約の見える化／リポジトリ**— 契約リポジトリを一元管理し、柔軟な検索機能を提供。法規制へのコンプライアンスやレポート作成業務を簡素化、迅速化することで、法務部や企業コンプライアンス部門のニーズに対応。

ウラ面に続きます



ソリューションのメリット

アリバ契約管理ソリューションは、全社レベルでの包括的な契約管理機能を持った、使いやすいウェブベースのソリューションです。あらゆる業務分野においてビジネスユーザーをサポートし、次のようなメリットをもたらします。

- 全社を通して全ての契約業務を管理 (バイヤー、サプライヤの両方)
- 効果的な契約交渉を促進
- 売上機会を発見、機会損失を抑止
- 交渉で得たコスト削減機会を実現
- 契約プロセスと承認処理を標準化
- 事務コストや法務コストを削減
- 業務リスク、規制違反リスクを回避
- 顧客へ最適な価値を提供し売上拡大
- 契約リポジトリを一元管理
- 単発的な契約や冗長な契約の排除
- 成果物やマイルストーンの欠落を防止
- バイヤー、サプライヤの業績を改善
- 早期導入、早期ROI回収を実現

アリバの
契約管理
ソリューション

アリバ 契約管理ソリューション

Ariba® Contract Management Solution

Ariba Spend Management



ソリューション概要

- **契約の作成/編集**——契約プロセスを自動化することで、承認済みの契約テンプレートや条項の利用を促進。また、サプライヤとの契約交渉とコラボレーションを効率化し、契約管理プロセスを標準化。
- **契約業績管理**——価格やその他の条件を構造的に定義することで、契約解除、数量割引、段階的割引、定期的支払やSLA(サービスレベル契約)を自動的に適用。また、バイヤーと

サプライヤ間での現行価格と購買条件の順守を徹底。サプライヤにとっても、新たな取引のビジネス獲得と契約更新の確率を高め、抱き合せ販売や高価格販売の機会が増えることで、営業活動の促進が可能。

- **契約管理サービス**——条項管理、ベストプラクティス、契約ポートフォリオのリスク評価を実施し、ソリューション効果を最大化

契約管理パッケージ

アリバ契約管理ソリューションは、お客様のニーズに合わせて対応できるように複数のパッケージをご用意しています。また、ソリューションを長期に活用し、将来的に拡張していくことが可能です。

アリバ契約管理 - ベーシック

ベーシックパッケージでは、契約作成を効率化し、契約ポートフォリオを見える化するのためのレポートを提供します。

- 契約の締結
- 契約の改訂
- 契約ワークフロー
- レポート検索
- 契約レポートの作成
- アクティブ・コンプライアンス - 契約価格や契約条件をリアルタイムに購買取引へ適用
- 履歴(受動的)コンプライアンス - 過去の支出実績に基づいて処理
- 契約の文書管理
- 契約プロセス管理
- 契約の階層管理
- 有効期限の警告
- オンラインヘルプ(改良版)

アリバ契約管理 - プロフェッショナル

契約作成における法律用語、使用する条項など、契約編集プロセス

スの監視を強化したいお客様に最適なパッケージです。

- テンプレートライブラリ
- 条項ライブラリ
- 主契約管理
- 条項が「使われている箇所」を検索
- スマートワークフローと承認
- 契約価格の構成
- マイルストーンベース契約
- 積算器の事前ロード
- リアルタイムに購買取引へ適用

アリバ契約管理 - エンタープライズ パッケージ

外部システムとの統合や高度なカスタマイズを要求されるお客様に最適なパッケージです。

- 既存システムやERPとの統合
- 高度なカスタマイズ要件

ソリューションメリット

スピード

- **迅速な契約書作成**——テンプレート機能、変更履歴、スマートワークフローなどを使ったオンライン編集プロセスで、迅速に契約書を作成
- **グローバルに契約を見える化**——契約数量、警告、責任者、言語などのリアルタイムな契約情報をオンライン レポートで提供

継続性

- **専門サービス**——お客様のニーズに合わせて、契約管理プロセスを最適化するためのガイダンスやベストプラクティスを提供
- **継続的な改善効果**——コンプライアンス上のリスクを回避しながら、契約における知識の蓄積やプロセスの見える化、評価等、継続的な改善をサポート

カバレッジ

- **幅広いソリューション**——契約の編集、レポート、コンプライアンスに至るまで、契約管理プロセスを包括したソリューションを提供し、契約管理による付加価値を企業利益の改善に反映

- **グローバルな展開**——グローバル拠点、多言語、多通貨、複雑な契約構造に対応し、グローバル規模での契約管理をサポート

柔軟性

- **柔軟なソリューション**——ユーザの使いやすいアプリケーション、短期導入及び統合されたサポートサービスで、IT部門への負担を軽減

迅速な導入プロセス

ソフトウェア導入サービスでは、契約の概要データ項目作成、契約プロセスの定義、レポートの初期ロード、すぐに使えるテンプレートの提供、企業固有のプロセスや知識情報の設定など、お客様の多様なニーズに応えるサービスを提供します。実装サービスでは、契約テンプレートの構築、条項ライブラリの設定、スマートワークフローのセットアップなどの契約編集作業をサポートしています。また、機密性と拡張性の高いネットワーク上でツールをご利用いただけますので、特別なハードウェアを用意する必要もなく、インストールやオンサイトでの保守も不要です。

※ Copyright © 2007 アリバは、SAS 70 Type IIIに認定されています(ホスティング機能)。

※ アリバのアプリケーションは、Webtrustの認定も受けています。

※ Webtrustは、米国公認会計士協会(AICPA)とカナダ公認会計士協会(CICA)が共同開発したe-コマースの厳しい認定サービスです。

日本アリバ株式会社 〒107-0052 東京都港区赤坂2-17-22 赤坂ツインタワー 東館11F TEL.03-6230-0700(代表) FAX.03-6230-0770

<http://www.ariba.co.jp>