

# アリバ e-購買ソリューション

Ariba® Buyer™

ソリューション概要

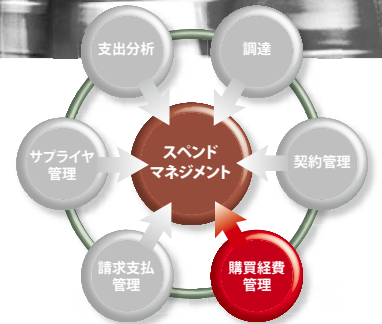
購買業務の統制と企業コンプライアンスを確保しながら、全ての支出を管理することによって、大幅なコスト削減を達成することができます。アリバ e-購買ソリューションは、スPEND・マネジメントのベストプラクティスに基づいて業務プロセスを自動化し、支出をリアルタイムに見える化するだけでなく、交渉に基づいたサプライヤとの取引契約へのコンプライアンスを強化し、単発的購買や社内で管理されていない支出を抑え、コスト削減を実現します。

購入申請から支払までの全てのプロセスを効率化することによって、確実にコストを下げるすることができます。例えば、手作業や紙の処理をなくすことで処理にかかるコストと時間を短縮し、また、サプライヤとのやり取りを自動化することによって購買業務プロセスを改善します。

アリバ e-購買ソリューション(Ariba Buyer)は、業務を自動化することによって購買プロセスを改善し、支出を管理することでコスト削減を実現するためのソリューションです。Ariba Buyerは、高度なアーキテクチャ上に構築されているので、既存システムやERPシステムと統合することもでき、また、全てのエンドユーザやあらゆる商材にも対応し、購入申請から支払までの全業務をカバーします。

言語や通貨の問題は、世界中の支社、グループ及び事業所を含めたグローバル支出を管理、統制する上での障壁となりますが、Ariba Buyerは多言語や他通貨、国ごとに異なる業務プロセスに対応しているため、グローバル展開も可能です。

購買システムを導入する上で重要となる取引先サプライヤとの接続も、グローバルに18万社以上のサプライヤが登録されているアリバ・サプライヤ・ネットワーク(Ariba® Supplier Network™)に接続することで、サプライヤとの電子商取引を容易に開始できます。



ソリューションのメリット

Ariba Buyerは、高機能で使いやすい購買ソリューションです。

- 購買業務のサイクル全体を管理し、見える化することで、エンドユーザやサプライヤへの展開をスピード化
- 既存システムやERPシステムとの統合やサービス商材を含むあらゆる商材の購入申請が可能
- ユーザ、業務、価格のコンプライアンスを強化し、サプライヤとの交渉で得た契約条件を購入申請時に適用
- 複数の社員やサプライヤと一つのインフラを共有することで、迅速かつ効率的なコミュニケーションを実現し、コンプライアンスを促進
- アリバ・サプライヤ・ネットワークによって、サプライヤへの展開を促進、自動化し、コラボレーションを実現
- 複雑なサービス商材の購入申請と契約内容が適応した購買プロセスを自動化、合理化することでコストを削減、業務のスピード化を図る
- スPEND・マネジメントの考え方を適用して、短期導入、早期ROI回収を実現

アリバの  
購買  
ソリューション

# アリバ e-購買ソリューション

Ariba® Buyer™

Ariba Spend Management



## ソリューション機能

### 簡単な操作

エンドユーザにも使いやすいユーザインタフェースになっているため、スムーズな社内展開が可能です。

また、Ariba Buyer Administratorのタスクや役割に応じた作業ペースを使用し、効率的にAriba Buyerシステムを管理することができます。

- 使いやすいインターフェイスでスムーズな社内展開が可能
- 役割ごとの自動警告通知やワークフローのルールによって、エンドユーザのトレーニングや変更管理にかかる負荷を最小化
- ユーザ権限に基づいた個別・一括承認プロセスを合理化
- 権限ごとにユーザインタフェースを管理できる柔軟な機能

### 業務プロセスの自動化

購入申請のサイクル全体を管理し、購買業務プロセスを自動化します。

- 購買プロセスを見える化し、ユーザや管理者がリアルタイムに管理
- サプライヤとのやり取りを自動化
- 指定したサプライヤからのみ購入するようにして支出を統制
- ワークフローの自動化によって、トランザクションのサイクルタイムを短縮して購買プロセスを効率化
- 公開APIを使ってカスタマイズや管理を簡素化し、業務要件に柔軟に対応

### グローバル展開

言語や通貨、国ごとにことなる業務プロセスに対応した機能を標準装備し、グローバル展開をサポートします。

- 多言語対応、多通貨による支払、国ごとに異なる商習慣をサポート
- 購買契約や発注書、受領書、事前出荷明細通知など、サプライヤとのやり取りに使用される様々な文書形式をサポート

- サプライヤは、アリバ・サプライヤ・ネットワークを介して、cXML、EDI、HTML、ファックス、電子メールの形式で電子的に受注が可能
- マルチ・サーバー・テクノロジーによってスケーラブルに同時展開が可能

### 拡張性と運用

SAPやオラクル、PeopleSoftなどのERPシステムとの統合に標準対応しています。

- ERPシステムなどの複数のバックオフィスシステムとの統合をサポート
- Java、XML、HTML、cXMLなどの標準テクノロジーを使って、様々な業務アプリケーションとの統合が可能
- 統合ポイントを単一にすることで、システム管理や統合にかかるコストを低減
- 高度なセキュリティ機能で、プライバシーを保護し、信頼できるトランザクションとアクセス管理を保証

### システム設定と拡張

お客様の業務要件に合わせて、システムを柔軟に設定・拡張することができます。また、アリバ電子フォーム (Ariba® eForms™) を使って、時間管理やサプライヤ登録など、様々なビジネスプロセスを自動化することができます。

- 申請、確認、承認のワークフローを動的に管理することで、お客様特有のビジネスプロセスに対応
- スペンド・マネジメントの目標に合わせ、ソリューションを設定、変更及び拡張することが可能
- 変動的な業務要件に合わせた社内フォームを簡単に作成することが可能

## ソリューションメリット

購買申請プロセスを効果的に管理することで、経営判断のスピード化だけでなく、継続性、カバレッジ、柔軟性を高め、大幅なコスト削減を実現します。

### スピード

- 最小限のトレーニングでエンドユーザが簡単に使い、スピーディーな社内展開が可能
- 統制された業務プロセスとメソッドで、グローバル展開を促進
- アリバ・サプライヤ・ネットワークを介してサプライヤとの接続を迅速化

### 継続性

- 購入から支払まで、一連のプロセスを通してコスト削減の機会を発見
- 物品購買だけでなく、サービス商材も含めた幅広い商材をサポート
- 複雑な購買プロセスをモデル化して構築

- アリバ・サプライヤ・ネットワークに接続し、サプライヤとのコラボレーションを継続的にサポート

### カバレッジ

- 調達、購買から支払までの一連の業務ベストプラクティスのプロセスを自動化
- 支出の実態把握とあらゆる商材カテゴリに対応した高度な機能
- 高い拡張性とパフォーマンス

### 柔軟性

- 顧客の要望に合わせて柔軟に変更・拡張が可能
- アリバの他のソリューションと統合して、支出分析から支払処理まで、全ての購買・調達業務プロセスに対応可能
- グローバル購買において、様々な商習慣やプロセスの複雑性をモデル化して構築

※ Copyright © 2008 Ariba, Inc. Ariba および Ariba のロゴは、Ariba, Inc. の登録商標です。

※ Ariba Supplier Network は、Ariba, Inc. の商標です。

※ その他全ての製品または会社名は、識別のためにのみ使用されており、所有各社の商標が含まれます。

日本アリバ株式会社 〒107-0052 東京都港区赤坂2-17-22 赤坂ツインタワー 東館11F TEL.03-6230-0700(代表) FAX.03-6230-0770

<http://www.ariba.co.jp>